

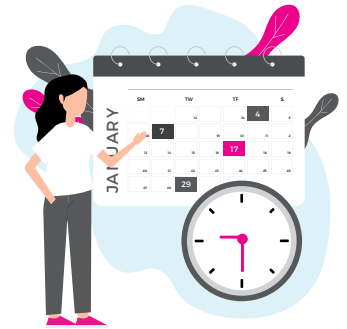


# SOLUTIONS BOOSTER

Mega Optic vous propose une solution marketing dédiée à vos besoins et votre point de vente.

## SOLUTION 1 | PRISE DE RENDEZ-VOUS EN LIGNE

« J'ai besoin d'une solution de prise de rendez-vous en ligne »

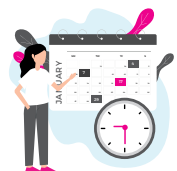


### RECOMMANDATION

Un pack clé en main avec une application de prise de RDV en ligne paramétrée pour le magasin et une campagne de SMS ciblée pour que vos clients planifient leur visite au magasin. L'application est intégrable sur votre site web.

### OPTION WWW

(si vous n'avez pas de site internet) : Création, mise en ligne et hébergement d'une page d'atterrissage avec prise de rdv ou offres commerciales.



### Prise de RDV en ligne

Paramétrage d'une application de gestion de rendez-vous en ligne pour le magasin.

**Objectif** : Permettre à vos clients de prendre des rendez-vous en ligne facilement.



### Ciblage

Collecte des données et analyse pour créer les cibles pour les opérations.

**Objectif** : Cibler les clients actifs, pour les inciter à planifier des rendez-vous.



### SMS Prise de RDV

Création et diffusion d'une campagne ciblée sur les clients actifs.

**Objectif** : Informer sur la nouvelle organisation (mesures sanitaires), proposer des rendez-vous ou des offres.

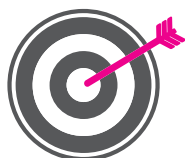
## SOLUTION 2 | ACCÉLÉRATION TRAFIC

« Je veux booster mes ventes »



### RECOMMANDATION

Un pack clé en main pour lancer une campagne de communication personnalisée, ciblée sur les clients à plus fort potentiel qui sont en période de renouvellement.



#### Ciblage

Collecte des données et analyse pour créer les cibles pour les opérations.

**Objectif** : Cibler les clients actifs et les clients à plus fort potentiel, ceux qui sont en période de renouvellement.



#### SMS Prise de RDV

Création et diffusion d'une campagne ciblée sur les clients actifs.

**Objectif** : Informer sur la nouvelle organisation (mesures sanitaires), proposer des rendez-vous ou des offres.



#### Courrier offre renouvellement

Création et diffusion de mailing ciblés sur les clients à plus fort potentiel.

**Objectif** : Dynamiser la fréquentation en magasin.

# SOLUTION 3 | PRISE DE RENDEZ-VOUS + ACCÉLÉRATION TRAFIC



« J'ai besoin d'une solution de prise de rendez-vous en ligne et je veux booster mes ventes »

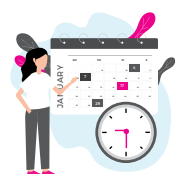
## RECOMMANDATION

Pack clé en main avec une application de prise de RDV en ligne paramétrée pour le magasin, et une campagne de SMS ciblée pour que vos clients planifient leur visite au magasin.



Pack clé en main pour lancer une campagne de communication ciblée sur les clients à plus fort potentiel qui sont en période de renouvellement.

## SOLUTION | PRISE DE RENDEZ-VOUS EN LIGNE



### Prise de RDV en ligne

Paramétrage d'une application de gestion de rendez-vous en ligne pour le magasin.

**Objectif** : Permettre à vos clients de prendre des rendez-vous en ligne facilement.

### Page WEB

Création, mise en ligne et hébergement d'une page d'atterrissage avec prise de rdv ou offres commerciales



**Objectif** : Optimiser votre communication grâce au canal digital.



## SOLUTION | ACCÉLÉRATION TRAFIC



### Ciblage

Collecte des données et analyse pour créer les cibles pour les opérations.

**Objectif** : Cibler les clients actifs et les clients à plus fort potentiel, ceux qui sont en période de renouvellement.



### SMS Prise de RDV

Création et diffusion d'une campagne ciblée sur les clients actifs.

**Objectif** : Informer sur la nouvelle organisation (mesures sanitaires), proposer des rendez-vous ou des offres.



### Courrier offre renouvellement

Création et diffusion de mailing ciblés sur les clients à plus fort potentiel.

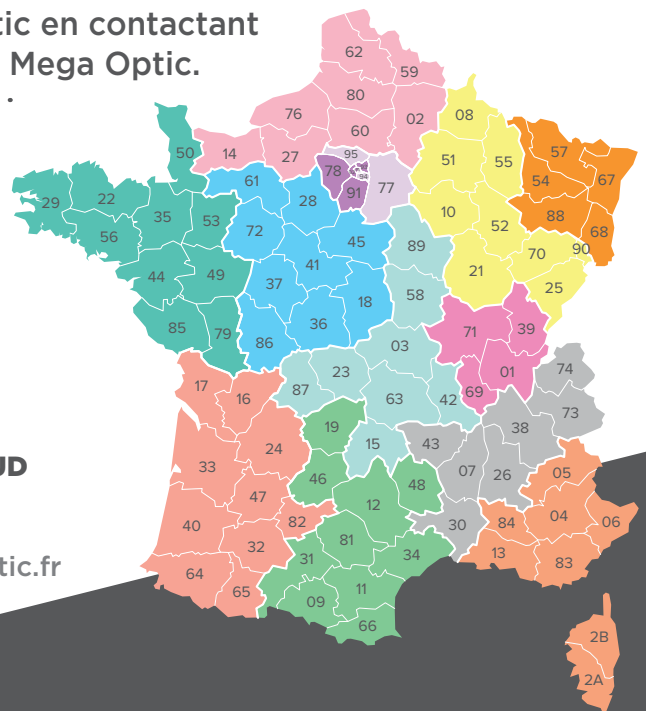
**Objectif** : Dynamiser la fréquentation en magasin.

## AVIS CLIENT MEGA OPTIC



Bénéficiez de l'Offre exclusive Mega Optic en contactant  
votre représentant commercial régional Mega Optic.

## RESPONSABLES COMMERCIAUX RÉGIONAUX



**Chef des Ventes**  
Vincent Chapier  
06 85 06 79 45  
vchapier@mega-optic.fr

**Directeur Régional SUD**  
Thomas Desbarats  
06 75 24 72 12  
tdesbarats@mega-optic.fr

**Loïc VERGER** 06 32 64 82 96  
lverger@mega-optic.fr  
ar. 01-03-04-05-06-11-12-13-14-19-20

**Jacky SELLAM** 06 85 06 79 41  
jsellam@mega-optic.fr  
ar. 02-07-08-09-10-15-16-17-18

**Florian BOISSINOT** 06 85 06 79 47  
fboissinot@mega-optic.fr

**Stéphane MERCIER** 06 25 45 02 52  
smercier@mega-optic.fr

**Cyrille SEGALES** 07 88 41 57 62  
csegales@mega-optic.fr

**Pierre-François RIVEL** 06 85 06 79 46  
pfrivel@mega-optic.fr

**Stéphane JOVIGNOT** 06 15 84 34 04  
sjovignot@mega-optic.fr

**Stéphanie FREY** 06 84 86 42 76  
sfrey@mega-optic.fr  
+ Luxembourg

**Alexandre LEMAIRE** 07 76 32 33 82  
alemaire@mega-optic.fr  
+ Belgique

**Bruno BRÉCHARD** 06 85 06 79 44  
bbrechard@mega-optic.fr

**Benoît CROHAS** 07 85 35 82 08  
bcrohas@mega-optic.fr

**Olivier LEDENT** 07 76 77 07 88  
oledent@mega-optic.fr

**Louis-Philippe ANDRIEU** 06 17 48 11 90  
lpandrieu@mega-optic.fr

